

2026.04.15.

"JOGBIZTOS" BUSINESS AUSZTRIÁBAN ÉS NÉMETORSZÁGBAN



herzlich willkommen bei
NZZ NAGY LEGAL

Gyakorlati eszközök a biztonságos nemzetközi üzletkötéshez és jogérvényesítéshez

A nemzetközi piacra lépés nemcsak üzleti lehetőség, hanem komoly jogi kihívás is. Az üzlet sikere nemcsak a tárgyalóasztalnál, hanem a háttérben meghozott jogi döntéseken is múlik. Egy rosszul megválasztott szerződéses feltétel vagy alkalmazandó jog jelentős kockázatot hordozhat, akár egy ígéretes üzlet eredményét is veszélyeztetheti.

Webináriumunk célja, hogy gyakorlati példákon keresztül, kézzelfogható iránymutatást adjon a magyar vállalkozásoknak ahhoz, hogy az osztrák és német piacon biztonságosan és tudatosan működhessenek.

Időpont: 2026. április 15., szerda, 10:00 óra
Tervezett időtartam: kb. 1,5–2 óra
Helyszín: ONLINE

Meghívott előadóink:

Nagy László, német ügyvéd, német kereskedelmi és társaságjogi szakügyvéd, német nemzetközi gazdaságjogi szakügyvéd, NZZ NAGY LEGAL ügyvezető partnere

Mag. Dr. Ruzicska Máté, LL.M. ügyvéd, a Budapesti és Bécsi Ügyvédi Kamara tagja, nemzetközi vállalati jogi mesterjogász, az NZZ NAGY LEGAL ügyvédi társulás bécsi irodájának vezetője

Szakértő előadóink az alábbi kulcstémákat mutatják be, interaktív, kérdésesi lehetőséget biztosító formában:

„Jogbiztos” Business Ausztriában és Németországban (40 perc + kérdések)

- Minden jogi forma nélkül, fiókteleppel vagy leányvállalattal? – Az egyes piacra lépési formák előnyei és hátrányai az osztrák és német piacon
- Biztos jogpozíciók hatékony megszerzése külföldi ügyféllel szemben
- Hatékony jogbiztonság külföldi féllel szemben: hogyan lehet egyoldalúan, ÁSZF segítségével vagy e-mailes visszaigazolással jogi pozíciót teremteni
- „Számlabefogadás” jogi hatása és más gyakori tévhitek a nemzetközi üzleti gyakorlatban

Hol dől el a nemzetközi üzleti vita? – A külföldi jogérvényesítés a gyakorlatban (40 perc + kérdések)

- *Melyik ország joga alkalmazandó egy nemzetközi üzleti kapcsolatban?*
- *Hol lehet fellépni a külföldi üzleti partnerrel szemben – melyik bíróság előtt?*
- *Mit lehet és mit érdemes kikötni az ÁSZF-ben nemzetközi szerződések esetén?*
- *Mi történik, ha a felek ÁSZF-ei ütköznek?*
- *Bíróság vagy választottbíróság? – stratégiai szempontok a fórumválasztásnál*

Mag. Lukovics Gyula, követeléskezelő

Mitévő legyek, ha nem fizet a német partner? – Lejárt pénzkövetelések érvényesítése Németországban – gyakorlati útmutató vállalkozásoknak (15 perc + kérdések)

- *Bíróságon kívüli követelésérvényesítés Németországban – mikor, hogyan, milyen eszközökkel?*
- *Bírósági úton történő követelésérvényesítés – nemperes vagy peres úton?*
- *Végrehajtás Németországban – mit lehet reálisan elérni egy német adóssal szemben?*
- *Követelések kezelése csődeljárásban Németországban – érdemes-e és milyen feltételek mellett lehet bejelentkezni a csődeljárásba hitelezőként*
- *Hatékony követeléskezelési stratégia magyar vállalkozásoknak német adósokkal szemben – mikor lépünk, és mikor vonjunk be inkasszószoftvert?*

Jelentkezését és előzetes kérdéseit az alábbi linken küldheti el 2026. április 13-ig:

J E L E N T K E Z É S

A rendezvényen való részvétel a rendezett kamarai regisztrációval rendelkező vállalkozásoknak **díjmentes**, de **előzetes regisztrációhoz kötött**.

További információ Tóth Anitától, a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara külügyi és külkereskedelmi vezetőjétől kérhető a 76/501-508-as telefonszámon.

Tisztelettel várjuk rendezvényünkre!